



Wir suchen SIE als

## Mitarbeiter (m/w/d) im technischen Vertrieb

in Massing.

Für unsere nationalen und internationalen Kunden, entwickeln und produzieren wir Koffer für den Transport als auch zur Präsentation.

In einem breiten Spektrum mit vielen Anwendungen, verpacken wir alles, von der Messtechnik über medizinische Geräte bis hin zu Profi-Filmkameras.

Sie verfügen über:

- eine technische oder kaufmännische Ausbildung, oder haben mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- gute EDV-Kenntnisse (Microsoft-Anwendungen)
- Englischkenntnisse „in Wort und Schrift“
- ein hohes Maß an Dienstleistungsbereitschaft, Eigenverantwortung und Selbstmotivation und sind selbstständiges Arbeiten gewohnt

Nach einer umfassenden Einarbeitung erwarten Sie folgende Aufgaben:

- Die eigenständige Ausarbeitung von der Anfrage bis zum Angebot von modifizierten Standard- und Sonderprodukten, Unterstützung bei der Auftragsabwicklung, sowie den „after-sales“ Service
- Die Gewinnung von Neukunden sowie die Betreuung und der Ausbau des bestehenden Kundenstammes
- Kontaktpflege mit Kunden und Lieferanten (telefonisch, im Haus und auf Messeauftritten)
- Verkaufsorientiertes, flexibles und selbstständiges Arbeiten

Wir bieten Ihnen:

- Flache Hierarchie und kurze Entscheidungswege
- Inhabergeführtes Familienunternehmen
- Selbstständiges, eigenverantwortliches Arbeiten
- Nachhaltige Sozialleistungen (u. a. betriebliche Altersvorsorge)

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann schicken Sie uns bitte Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin an:

EISELE Case-Systems GmbH  
Herrn Matthias Eisele  
Siemensstr. 14  
84323 Massing  
oder an [karriere@eisele-koffer.com](mailto:karriere@eisele-koffer.com)